



Сделать акцию крутой и запоминающейся?!
Дать людям кучу драйва и эмоций?!
Получить самый большой охват и количество
участников?!

ДАДАДАДА!

Акция

"Устрой дестрой и Honor твой"



Проблема

1

Привлечь и удержать
внимание

2

Вызвать интерес и
обсуждаемость

3

Дифференциация

Какие Решения ?

1

Запуск Акции

2

Сбор анкет

3

Розыгрыш

Мы использовали 5 каналов связи

Используя 5 самых популярных каналов связи с аудиторией, мы смогли достучаться до огромного количества селовек

7 миллионов
690 тысяч
человек

Обратили свое внимание на акцию от бренда Honor



● 7.3m

Аудитории мы получили из Telegram

● 300к

Узнали об акции и бренде из Facebook

● 300к

Посещали страницу по рекламе Instagram

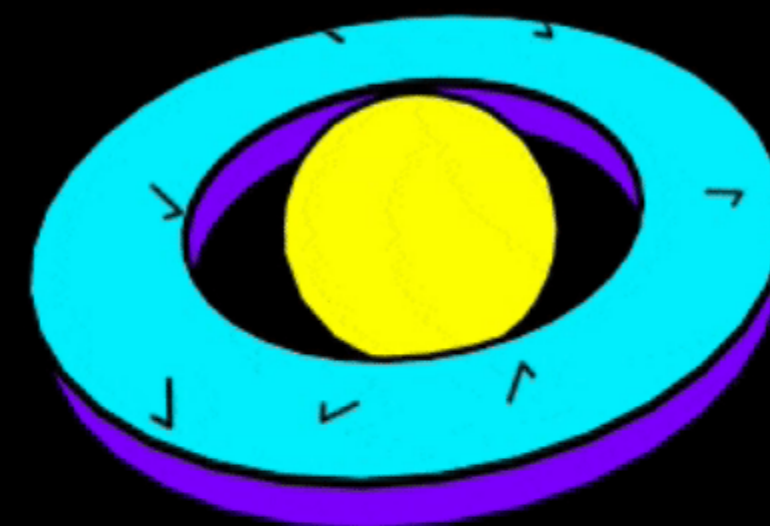
● 50к

Посетили YouTube канал и mover

● 10к

Посетили канал на mover

Механика акции



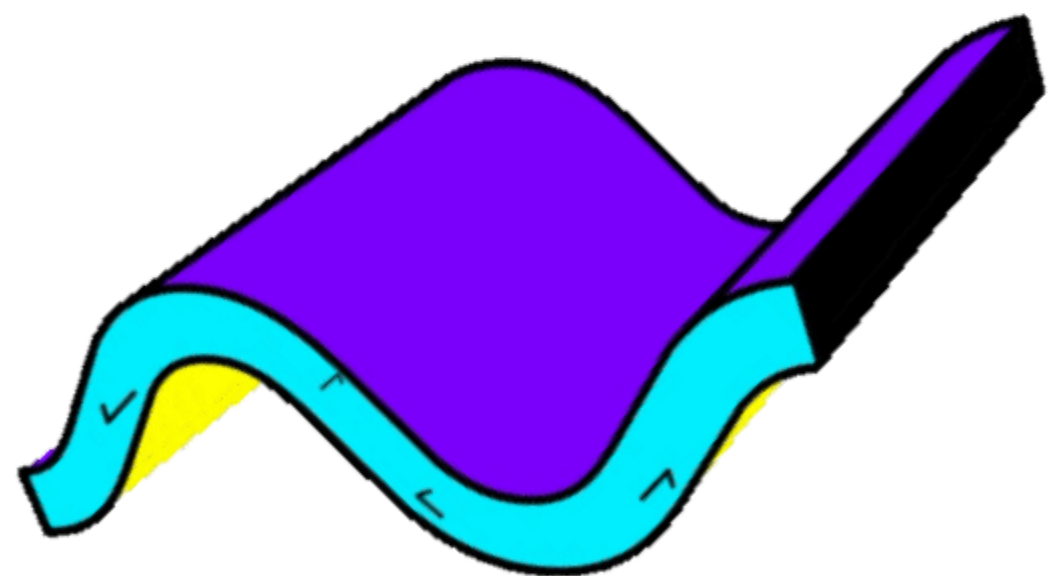
1 Регистрация в телеграм- боте

2 Анкетирование

3 Участие в розыгрыше- крушении



Регистрация и Сбор Анкет



Язык
Возраст
Пол
Регион

Род
деятельности
и доход

Частота
покупки

желаемая и
действительная
модель
телефона

На основе чего
осуществляется
выбор

Сумма
выделяемая
на покупку



Розыгрыш

Каждую неделю (в течении 4 нед.) рандомно и прозрачно отбиралось по 3 победителя, которые приглашались на розыгрыш-крушение, где они разбивали свои телефоны в обмен на новый Honor 10i.

Всего было 12 победителей и 12 необычных способов разбить телефон (сварить, утопить, просверлить и т.д.)

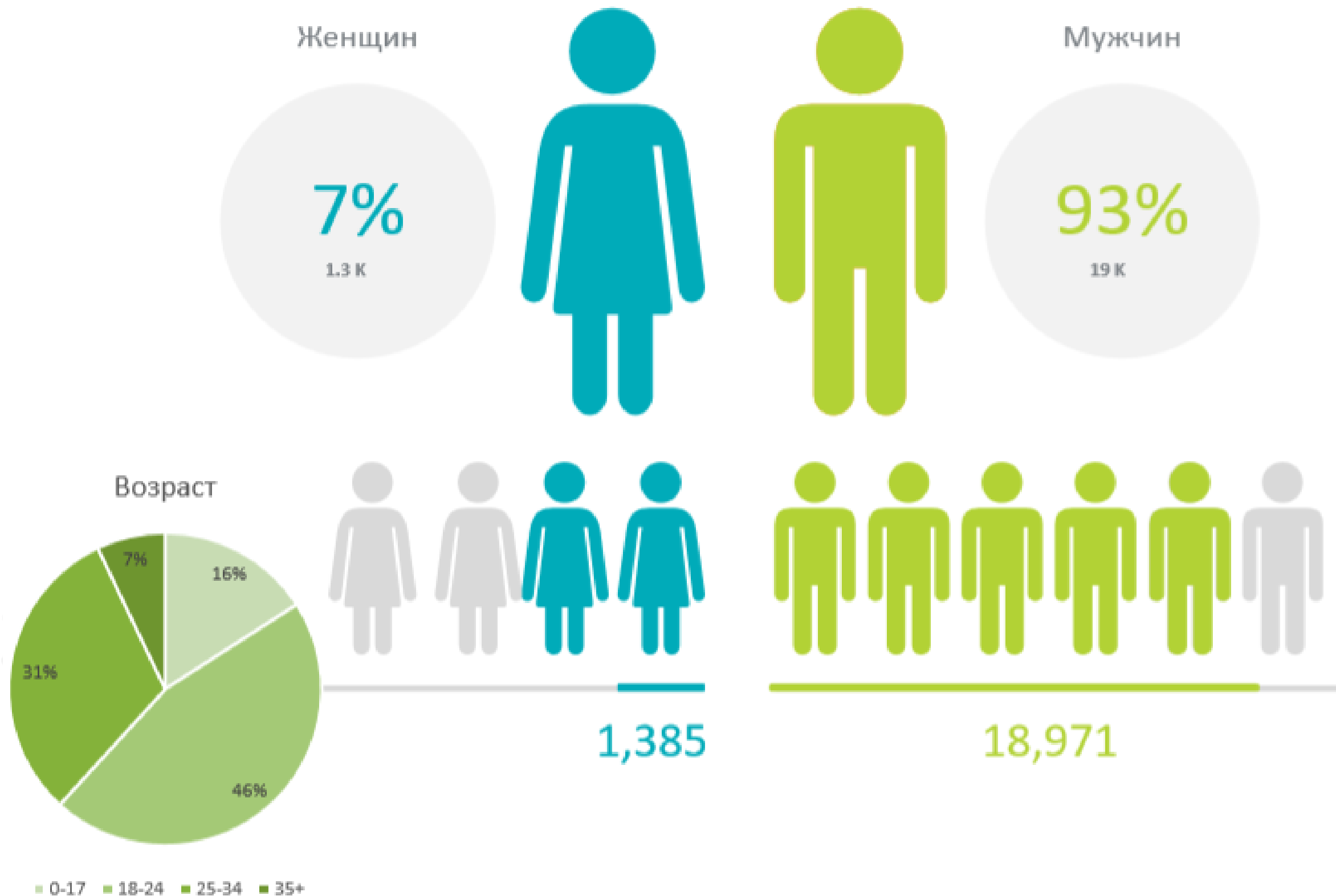
Каждую неделю добавлялся ролик с розыгрыша, который подогревал интерес у участников и доверие к выигрышу. А яркие эмоции во время крушения вызывали желание поучаствовать.

Результаты

7.690.000 просмотров



И получили Уникальные анкеты пользователей



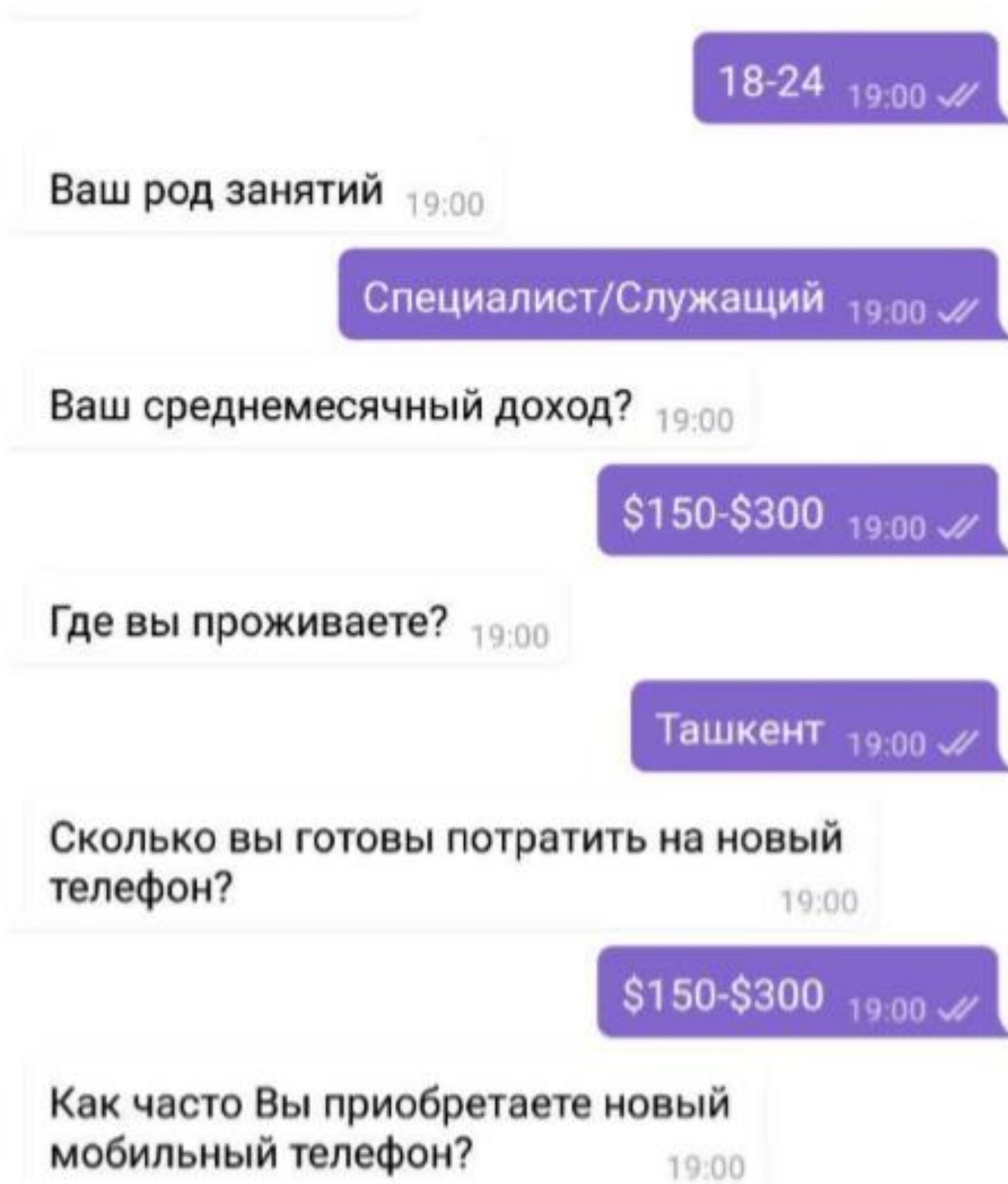
Из

56,201

Пользователей
Мы получили

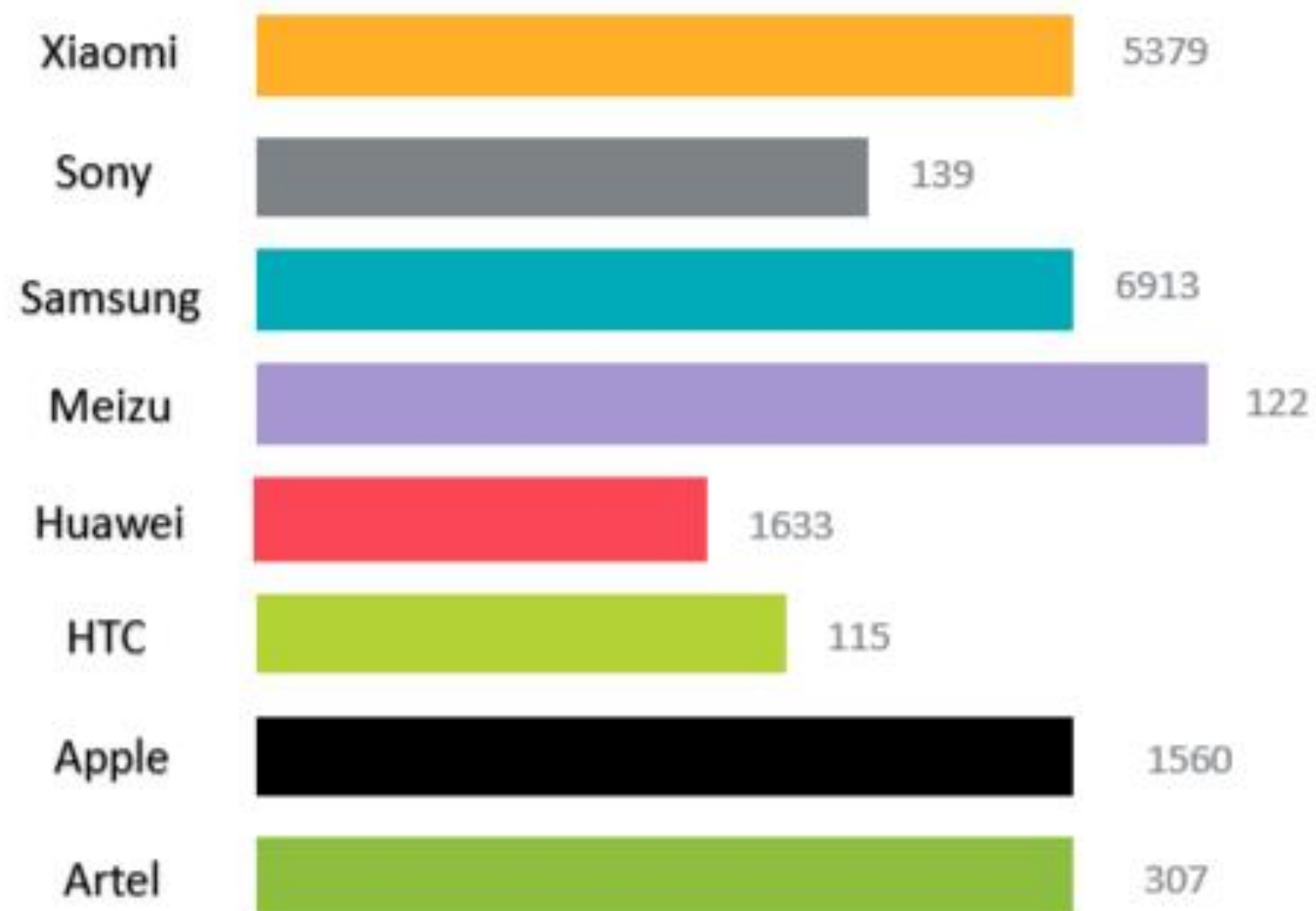
20,338

Анкет участников



Модели телефонов

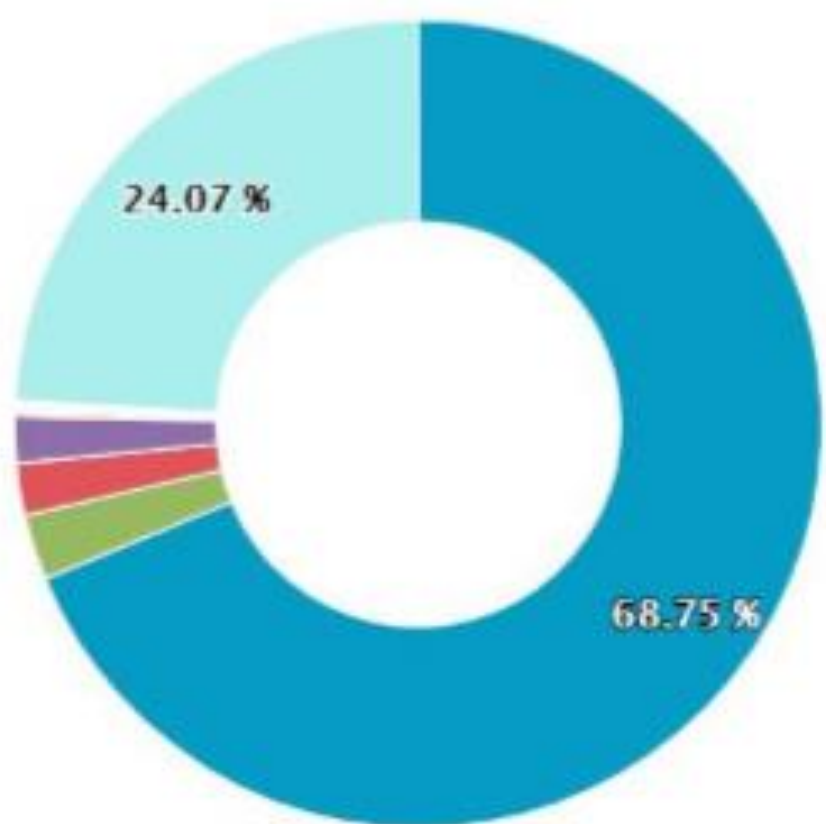
С помощью анкетирования в акционном боте, удалось получить полезную статистику по целевой аудитории



СТРАНЫ ПОДПИСЧИКОВ



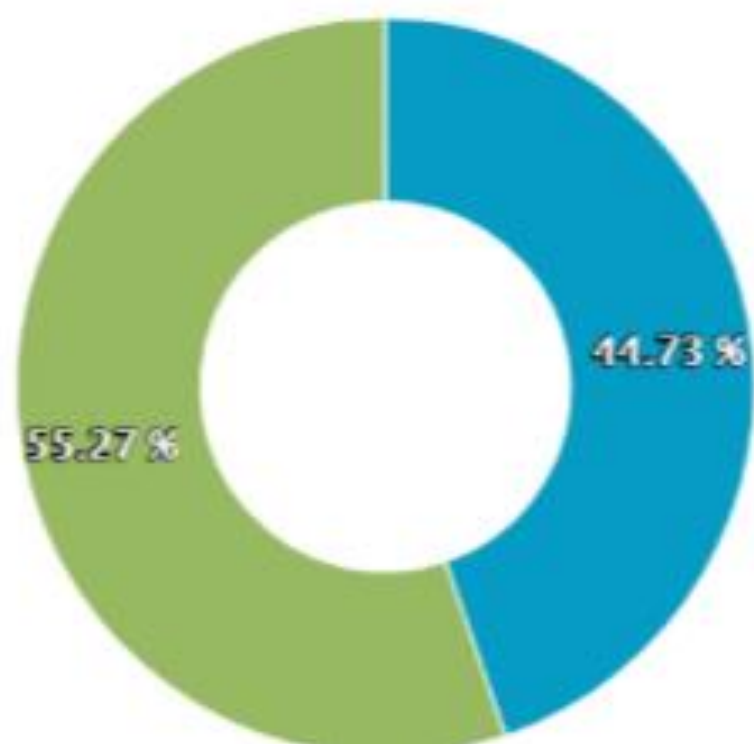
Tashkent:	56.81%	Караганда:	0.54%	Andijan:	0.46%
Алматы:	3.25%	Tselinograd:	0.54%	Fergana:	0.46%
Samarkand:	1.70%	Атырау:	0.54%	Taraz:	0.46%
Шымкент:	1.16%	Кызылорда:	0.46%	Kokan:	0.39%
Бишкек:	0.93%	Уральск:	0.46%	Urgench:	0.39%
Актобе:	0.77%	Namangan:	0.46%	Nur-Sultan:	0.39%



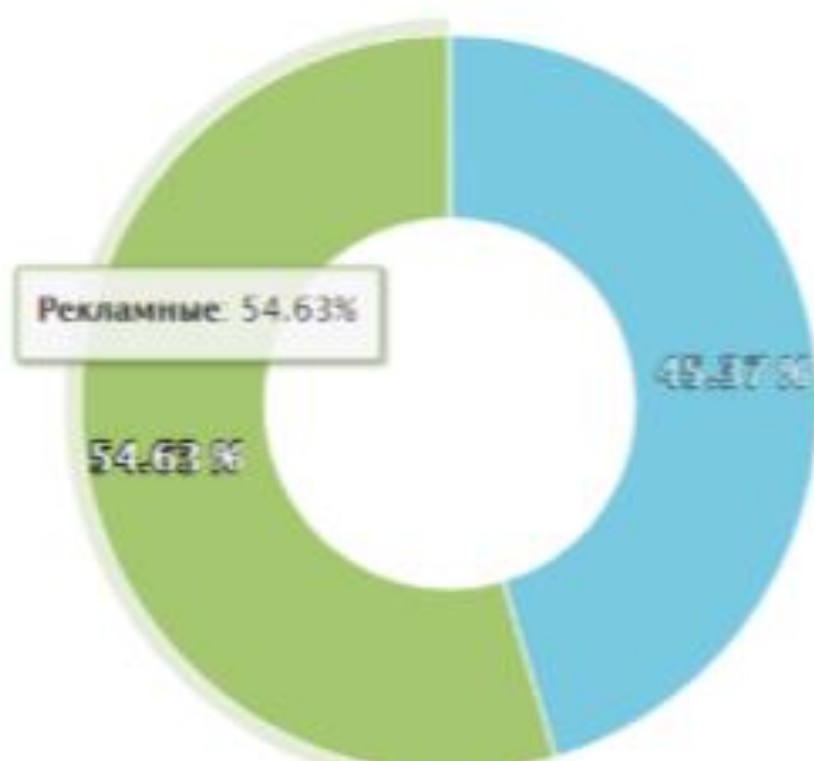
- Русский
- Узбекский
- Английский
- Китайский
- Испанский
- Турецкий
- Французский
- Остальные (1 языков)
- Английский
- Киргизский
- Индонезийский
- Неизвестный

СОТНОШЕНИЕ

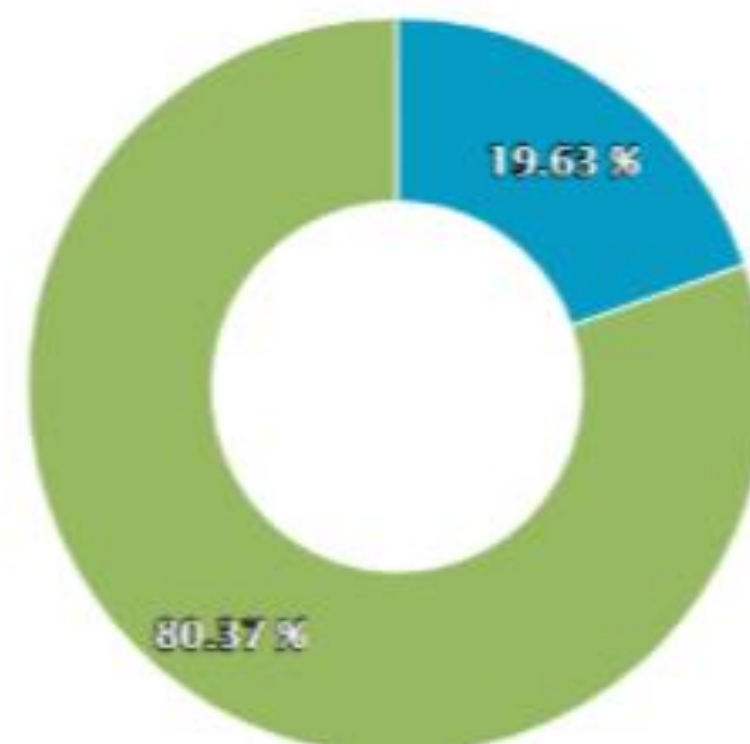
Лайки



Комментарии



Охват



Спасибо
за
ВНИМАНИЕ