

ЛИДИРУЮЩАЯ КОНСАЛТИНГОВАЯ КОМПАНИЯ НА РЫНКЕ УЗБЕКИСТАНА

- Мы обучили более 5000 предпринимателей
- Общее кол-во участников наших тренингов: 100 000+
- Кол-во обучившихся по программе бизнес-коучинга: 4650
- Представители в 10 регионах
- Работает более 60 сотрудников
- Специальная методика обучения

Количество участников наших
программ в 2022 году:

Офлайн: 1392
Онлайн: 441

A portrait of Ibrahim Gulyamov, a man with a beard and short dark hair, wearing a brown blazer over a dark t-shirt. He is looking slightly to the left of the camera with a neutral expression. The background is dark and out of focus.

Ibrahim Gulyamov

В 2022 году мы перезапустили нашу программу в новом формате

Проблемы бизнеса делятся на 3 категории:

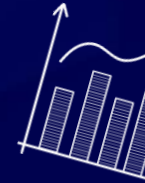
1. Поток клиентов и доход
2. Персонал и систематизация бизнеса
3. Личностное развитие

7 летний опыт проведения программы бизнес-коучинга определил следующее:

1. Все темы в одном курсе (Ожидание нужного вам урока)
2. Долгая продолжительность курса
3. Посещение занятий, в которых нет необходимости
4. Сложность в применении всей полученной информации на практике

Преимущества новых программ бизнес-коучинга

- ✓ Пошаговый вывод бизнеса на новый уровень
- ✓ Учёба и применение полученных знаний на практике в короткий промежуток времени
- ✓ Фокус на решении конкретной проблемы



В 2022 году мы запустили программы и курсы по 5 направлениям

Perfect
Consulting
Group

PCG

3 программы в новом формате:

1. Бизнес-коучинг: увеличение чистой прибыли
2. Бизнес-коучинг: систематизация бизнеса и управление персоналом
3. Лайф-коучинг: жизненная стратегия

2 новых курса

1. Менеджер по продажам
2. Шаги дистрибьюции

 71 200 92 92

    @IBRAHIMGULYAMOV

Программа «Бизнес-коучинг: Увеличение чистой прибыли» предусматривает поиск решений для следующих проблем:

1. Делать бизнес без цели
2. Отсутствие клиентов
3. Неправильная презентация товара
4. Низкие продажи
5. Неспособность продать продукт
6. Неумение обучать продавцов
7. Не правильный подбор менеджеров по продажам
8. Неспособность занять свое место на рынке
9. Отсутствие стратегии в продажах и маркетинге

Программа «Бизнес-коучинг: систематизация бизнеса и управление персоналом» предусматривает решение следующих проблем:

1. Отсутствие квалифицированного персонала
2. Отток опытных сотрудников
3. Без участия предпринимателя бизнес не работает и 1 недели
4. Отсутствие времени на личную жизнь и семью
5. Невозможность расширить бизнес
6. Сотрудникам поручают работу, но не получают ожидаемого результата
7. Ненужные сотрудники сидят на важных позициях
8. Отсутствие системы мотивации сотрудников
9. Сотрудники опаздывают на работу и рано уходят

Программа «Лайф-коучинг: жизненная стратегия» предлагает решение следующих проблем

1. Не выполнение того, что следует делать в жизни
2. Неспособность установить долгосрочную стратегию жизни
3. Нет времени, чтобы провести его с членами семьи и любимыми
4. Не в силах отказаться от вредных привычек
5. Неисправленные ошибки в жизни
6. Не формируются хорошие привычки
7. Неправильное распоряжение временем



Курс «Менеджер по продажам»:

- Для тех, кто хочет повысить знания своих менеджеров по продажам, предпринимателей и менеджеров по продажам, которые хотят улучшить свои навыки и эффективность.

На курсе обучают по следующим направлениям:

1. Менеджеры по продажам совершают ошибки и сами устраняют их
2. Что вам нужно, чтобы убедить клиента совершить покупку?
3. Проверенные на практике техники продаж
4. Написание скриптов продаж
5. Увеличение продаж, путём работы с возражениями клиентов
6. Какие бывают клиенты и как с ними разговаривать
7. Работа с планом

Курс «Шаги дистрибьюции»

- Курс предназначен для супервайзеров и торговых агентов

На курсе обучают по следующим направлениям:

1. Предотвращение оттока агентов
2. Поручение работы супервайзеру
3. Построение отдела продаж
4. Поиск агентов по продажам
5. Исправление ошибок торговых агентов
6. Правильная работа с мерчандайзингом
7. Взыскание долгов в срок