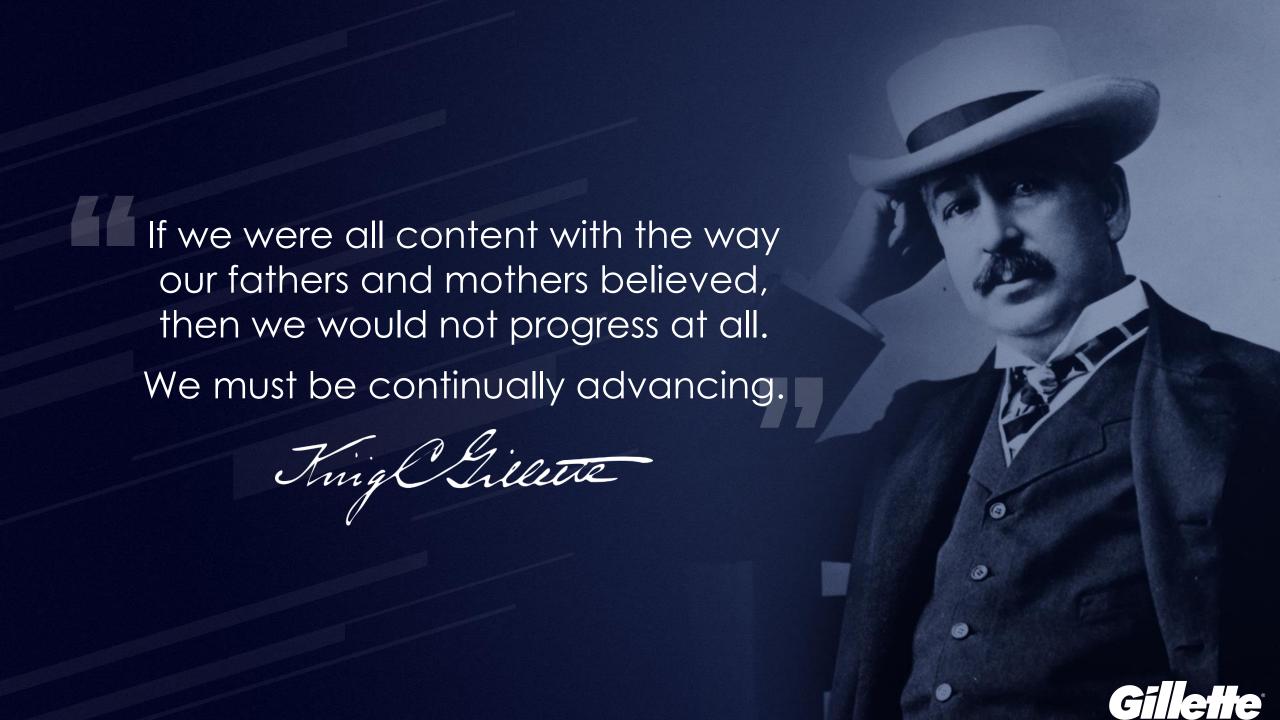
GILLETTE UZBEKISTAN



GILLETTE БОЛЕЕ 100 ЛЕТ ПОМОГАЕТ МУЖЧИНАМ СТАТЬ ЛУЧШЕ

WE'LL STOP MAKING RAZOR BLADES WHEN WE CAN'T KEEP MAKING THEM BETTER

Knight Gillette









ПОТРЕБИТЕЛЬСКАЯ РАБОТА СДЕЛАНА



Четкое понимание того, какую проблему потребитель хочет решить

ПРОЩЕ И ЛЕГЧЕ РОЛЬ ПОРТФОЛИО



Четкие сообщения & слоганы по семейству продуктов на основании обещания бренда

Высокая важность уровня Pro за счет более премиального дизайна

ПОМОЧЬ ПОТРЕБИТЕЛЯМ СДЕЛАТЬ СВОЙ ПРАВИЛЬНЫЙ ВЫБОР



Улучшенная 2D цветовая блокировка и брендинг для упрощения выбора, который потребитель видит на полке

УЛУЧШЕН ОПЫТ ПОКУПКИ



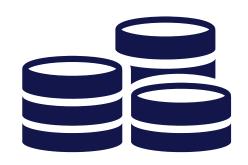
New instore Vis ID и SBD экспертиза, лежащее в основе новой визуальной айдентики





РОСТ ПОЛЬЗОВАТЕЛЕЙ

ГОВОРИТ НА ЯЗЫКЕ ДИЗАЙНА СОВРЕМЕННОГО ПОТРЕБИТЕЛЯ



РОСТ ЦЕННОСТИ-СТОИМОСТИ

Делает бритву более желанным продуктом, поощряя конверсию корзины

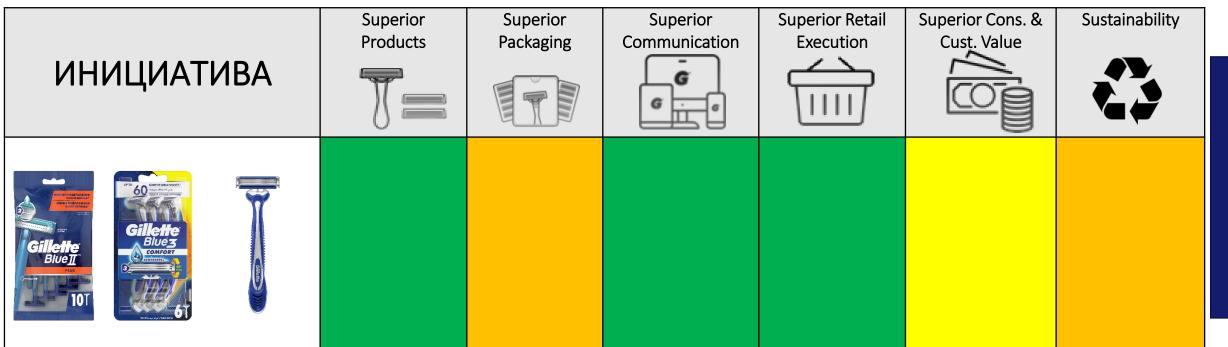
POCT ЭКОНОМИ В CEMEUCTBE BLUE GILLETTE



Стратегическая задача: Продавать до 3-одноразовых лезвий семейства Вlue восстанавливая свою ценность







БОЛЕЕ КОМФОРТНОЕ БРИТЬЕ С МИНИМАЛЬНЫМ РАЗДРАЖЕНИЕМ КОЖИ



ИННОВАЦИЯ

Можно бриться одним Blue3 Gillette до 10 раз!

MEDIA COMMUNICATION





Объявление



Инновационный продукт



Демонстрация

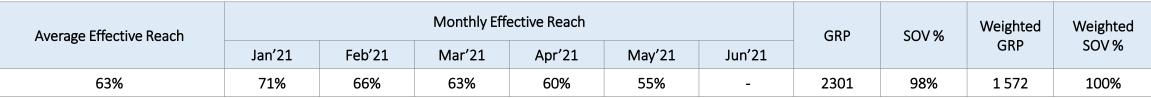


УСИЛЕННАЯ ПОДДЕРЖКА ТЕЛЕВИЗИОННЫХ СМИ



- Лидерство на ТВ
- Самая высокая доля голоса
- Самый высокий охват в категории
- Самый непрерывный телеэфир в своей

категории



Average Effective Reach	Monthly Effective Reach						GRP	SOV %	Weighted	Weighted
	Jul'21	Aug'21	Sep'21	Oct'21	Nov'21	Dec'21			GRP	SOV %
60%	54%	61%	63%	59%	60%	60%	2216	63%	1 513	88%



WINNING INSTORE EXPERIENCE

IN-STORE EXECUTION

Gillette^{*}













ДВИГАТЕЛЬ РОСТА (ПРИРОСТ 130 % К ПРОШЛОМУ ГОДУ)



- Продажи Gillette Blue3 выросли на 230% по сравнению с периодом поддержки до публикации
- Семейство Gillette Blue3 выросло в 2 раза благодаря бритвам Gillette.
- Gillette продажи выросли на 130% по сравнению с прошлым годом



